

تأثیر استراتژی تصاحب شرکتها بر مدیریت سود

دکتر قاسم بولو*

اکرم عناستانی**

تاریخ پذیرش: ۸۹/۱۰/۲۵ تاریخ دریافت: ۹۰/۶/۲۶

چکیده

در این تحقیق با استفاده از داده‌های ۴۶ شرکت پذیرفته شده در بورس اوراق بهادر تهران در سه صنعت مختلف و در فاصله زمانی بین سالهای ۱۳۸۲ تا ۱۳۸۷ به بررسی این موضوع پرداخته شده است که آیا شرکتهای هدف در دوره قبل از تصاحب، سود خود را در جهت افزایش آن مدیریت می‌کنند یا خیر. در این تحقیق اقلام تعهدی اختیاری به عنوان نماینده مدیریت سود در نظر گرفته شده است و از الگوی تعديل یافته جونز تحت دو رویکرد ترازنامه‌ای و جریان وجوده نقد با اعمال تغییراتی در رویکرد ترازنامه‌ای استفاده شده است. نتایج تحقیق نشان داد بین اقلام تعهدی اختیاری شرکتهای هدف در دوره قبل و بعد از تصاحب و همچنین بین اقلام تعهدی اختیاری شرکتهای هدف در دوره قبل از تصاحب و شرکتهای گروه کنترل تفاوت معناداری نیست.

واژه‌های کلیدی: مدیریت سود، اقلام تعهدی اختیاری، الگوی تعديل یافته جونز، تصاحب و ادغام، تصاحب تهاجمی و دوستانه، تصاحب نقدی، تصاحب میتی بر مبادله سهام.

* استادیار گروه حسابداری دانشگاه علامه طباطبائی

** کارشناس ارشد حسابداری

* نویسنده مسئول مقاله: قاسم بولو (Email:ghblue20@yahoo.com)

مقدمه

در مدیریت استراتژیک با توجه به مراتب عمدۀ سازمانی سه سطح استراتژی، مربوط به کل سازمان، مربوط به واحد تجاری و استراتژی عملیاتی در نظر گرفته شده است (عارفی، ۱۳۸۵). بنگاه‌ها هم‌چنین به طور معمول در زمانی خاص یکی از سه جهت کلی استراتژی را برای حرکت انتخاب می‌کنند. این سه استراتژی معمولاً تحت عنوان کلی انساطی توسعه‌ای، تثبیتی و انقباضی مطرح می‌شوند. یکی از استراتژیهایی که به سطح کل سازمان مربوط، و جهتگیری آن از نوع توسعه انساطی است، ادغام^۱ و تصاحب^۲ شرکتها است.

علم اقتصاد، مدیریت مالی و استراتژی، استراتژی ادغام و تصاحب شرکتها را مطلوب می‌داند؛ زیرا ادغام و تصاحب شرکتها، جریان آزاد سرمایه است که در راستای اهداف مدیران عالی مبنی بر استفاده بهینه از منابع و داراییها به کار گرفته می‌شود (هوبارد، ۱۹۹۹).

با توجه به تصویب قانون جذب سرمایه‌گذاری خارجی در سال ۱۳۸۱، همین طور برنامه خصوصی‌سازی صنایع دولتی و به‌تیغ آن بزرگ شدن شرکتهای سرمایه‌گذاری و هلدینگ‌های مالی و تخصصی، معاملات تصاحب شرکتها در ایران رو به افزایش است و انتظار می‌رود مباحث تحقیقاتی بررسی تصاحب شرکتها یکی از مهمترین مباحث تحقیقاتی مالی و اقتصادی کشور شود که به رغم روند روزافزون معاملات تصاحب شرکتها، ادبیات مدونی در خصوص بررسی آثار عملکردی ناشی از استراتژی تصاحب شرکتهای مورد معامله (خریدار و هدف) در ایران وجود ندارد و تحقیقات میدانی در این زمینه صورت نگرفته است. بنابراین، بررسی یکی از نتایج و آثار مربوط به تصاحبها (تأثیر تصاحب بر مدیریت سود شرکتهای تصاحب شونده) از ضرورتهای این پژوهش است.

اغلب مدیران شرکتها، تصاحب شرکتها را به عنوان ابزار بیرونی رشد (خارج از سازمان)، سریعترین راه برای دستیابی به بازارهای جدید، ورود به عرصه کسب و کار جهانی، افزایش سوداواری و کارایی می‌دانند. انگیزه‌ها و دلایل متعددی، مدیران عالی شرکتها را به در پیش گرفتن این استراتژی تشویق می‌کنند که مهمترین آنها کسب

هم افزایی، افزایش ثروت صاحبان سهام، صرفه‌جویی در مقیاس، صرفه‌جویی در حیطه، افزایش سهم بازار، افزایش کارایی، افزایش توان تحقیق و توسعه، رشد شرکت و کاهش خطرپذیری است. اغلب انگیزه‌ها و دلایل تصاحب در هدف افزایش ثروت صاحبان سهام تجلی پیدا می‌کند (ایکدا و دوی^۴، ۱۹۸۳). مدیران و اندیشمندان اقتصادی اولین هدف هر شرکت را «حداکثر کردن سود سهامداران» فرض می‌کردند. این هدف در دهه ۱۹۹۰ «خلق ثروت برای سهامداران» تعریف شد. یکی از راه‌های تحقق خلق ارزش و افزایش ثروت صاحبان سهام، تصاحب و ادغام شرکتها است. از سوی دیگر در همین راستا انتظار می‌رود مدیران عالی برخی شرکتها به منظور ایجاد وضعیت مطلوبتر برای کاندید شدن به عنوان شرکت هدف (تحصیل شونده) از دیدگاه شرکت خریدار و یا افزایش قیمت مورد معامله سهام خود در عملیات تحصیل به مدیریت سود در جهت افزایش آن اقدام کنند.

با توجه به این موارد این سؤال اساسی مطرح می‌شود که آیا استراتژی تصاحب شرکتها به این منجر خواهد شد که شرکتها هدف سود گزارش شده در دوره قبل از تحصیل را در جهت افزایش آن مدیریت کنند.

در این پژوهش به هر نوع معامله عمدۀ سهام، که توانایی انتخاب و یا ابقاء حداقل یک عضو هیأت مدیره با هر میزان درصد مالکیت (۵ درصد به بالا) را به شرکت خریدار یا شرکتهای تحت کنترل آن می‌دهد، تصاحب شرکت گفته می‌شود (عارفی، ۱۳۸۵). هم-چنین منظور از شرکت هدف شرکتی است که شرکت خریدار یا شرکتهای تحت کنترل آن توانسته است با خرید سهام آن به صورت نقدی یا مبادله سهام با سهام در وضعیت دوستانه یا خصمانه با هر درصد از مالکیت به ورود حداقل یک عضو هیأت مدیره در آن منجر شود.

پیشینه تحقیق

با توجه به بررسیها تاکنون پژوهشی در زمینه تأثیرات استراتژی تصاحب و ادغام شرکتها بر مدیریت سود شرکتهای تحصیل کننده (خریدار) و تحصیل شونده (هدف) در

ایران انجام نشده است. بنابراین در این بخش صرفاً به مرور تحقیقات پیشین خارجی در این زمینه پرداخته می‌شود.

بن عمار و میسیونر پیرا^۵ (۲۰۰۸) با استفاده از ۵۰ شرکت سوئیسی که بین سالهای ۱۹۹۰ تا ۲۰۰۲ مورد هدف تحصیل دوستانه بوده‌اند به آزمون این فرضیه پرداخت که شرکتهای هدف در سال قبل از شروع معامله، سود خود را در جهت کاهش آن مدیریت می‌کنند. در این تحقیق، اقلام تعهدی اختیاری به عنوان معیاری برای سنجش مدیریت سود مورد استفاده قرار گرفته و از تحلیل رگرسیون مقطعی برای آزمون فرضیه مدیریت سود توسط شرکتهای هدف استفاده شده است. بنابراین پژوهش، مدیران شرکتهای مورد هدف تحصیل دوستانه در سوئیس، سود خود را در سال قبل از معامله در جهت کاهش آن مدیریت می‌کنند. این نتایج بر عکس نتایج کسب شده در معاملات امریکایی است که بررسی خود را در مورد تحصیلهای خصم‌مانه انجام داده‌اند.

تیلور و ادی^۶ (۱۹۹۹) با بررسی ۴۳ شرکت هدف استرالیایی به این امر پرداختند که آیا شرکتهای استرالیایی سود خود را طی دوره پیشنهاد تصاحب^۷ به شکلی مدیریت می‌کنند که با فرضیه مدیریت سود هم‌خوانی داشته باشد. این فرضیه پیش‌بینی می‌کند که مدیرانی که پیشنهاد تصاحب را رد می‌کنند با افزایش سود دوره از طریق استفاده از حسابداری تعهدی از ادعای خود مبنی بر اینکه درخواست جاری زیر ارزش واقعی شرکت است، حمایت می‌کنند. از طرفی پیش‌بینی می‌شود مدیرانی که درخواست را می‌پذیرند از روش حسابداری تعهدی در جهت کاهش سود جاری استفاده می‌کنند تا پیشنهاد تصاحب را برای سهامداران جذاب‌تر جلوه دهند. در مجموع، نتایج با فرضیه هموارسازی سود هم‌خوانی ندارد.

استروود^۸ (۱۹۷۷/۱۹۹۸) اعمال یا عدم اعمال مدیریت سود توسط مدیران شرکتهایی را که بین سالهای ۱۹۸۵ تا ۱۹۸۹ مورد هدف تصاحب دوستانه و خصم‌مانه بوده‌اند، را مورد بررسی قرار داد. این تحقیق به بررسی این فرضیه پرداخت که آیا شرکتهای مورد هدف تصاحب^۹ از اقلام تعهدی حسابداری افزاینده سود طی دوره سه ماهه دقیقاً قبل و بعد از

آغاز تلاش برای تصاحب استفاده می‌کنند یا خیر. نمونه مورد بررسی ۱۱۰ شرکت است که بین سالهای ۱۹۸۵ تا ۱۹۸۹ مورد هدف تحصیل بوده‌اند. در این تحقیق اقلام تعهدی اختیاری به منظور محاسبه مدیریت سود به کار گرفته، و برای محاسبه اقلام تعهدی اختیاری از دو روش تعدیل شده جونز و روش دی‌آنجلو استفاده شده است. نتایج این پژوهش نشان داد مدیران شرکتهایی که هدف تصاحب خصمانه بوده‌اند به شکل منظم از اقلام تعهدی افزاینده سود طی دوره سه ماهه منتهی به آغاز تلاش تصاحب استفاده کرده‌اند این در حالی است که هیچ‌گونه شواهدی دال بر استفاده منظم از اقلام تعهدی افزاینده سود توسط مدیران شرکتهای مورد هدف تصاحب دوستانه یافت نشد. نتایج این آزمون دو متغیره نشان می‌دهد نتایج کسب شده برای کل نمونه اعم از تصاحب دوستانه و خصمانه در رویکرد اول به علت وجود شرکتهای مورد هدف تصاحب خصمانه در نمونه مورد بررسی بوده است.

اوانجلس^{۱۰} (۲۰۰۵) به شواهد محکمی مبنی بر مدیریت سود در سال قبل از تصاحب دست نیافت. این نتیجه با نتیجه تحقیق ونگ و اریکسون^{۱۱} (۱۹۹۹) سازگاری داشت. پانگالیا و ویچ^{۱۲} (۲۰۰۸) با بررسی تأثیر اقلام تعهدی اختیاری بر مدیریت سود شرکتهای تصاحب کننده برای ۱۷۱۹ مورد تصاحب نقدی و ۸۹۵ مورد تصاحب مبتنی بر مبادله سهام (غیرنقدی) در طول سالهای ۱۹۸۹ تا ۲۰۰۵ به این نتیجه دست یافتند که در سال قبل از تصاحب، متوسط رشد فروش شرکتهای تصاحب کننده در مورد تصاحبهای نقدی معادل ۱۲/۱، درصد و در مورد تصاحبهای غیرنقدی (از طریق مبادله سهام) متوسط رشد فروش معادل ۳۸/۵ درصد بوده است. در تحقیقات ونگ و اریکسون (۱۹۹۹)، لوئیس^{۱۳} (۲۰۰۴)، بایک^{۱۴} و همکاران (۲۰۰۷)، بوتساری و میکر^{۱۵} (۲۰۰۸)، گنگ^{۱۶} و همکاران (۲۰۰۸) که به این نتیجه دست یافته بودند که شرکتهای تصاحب کننده از طریق اقلام تعهدی اختیاری سود خود را مدیریت می‌کنند، این متغیر مهم (متوسط رشد فروش در سال قبل از تصاحب) مد نظر قرار نگرفته بود. پانگالیا و ویچ با کنترل متغیر رشد فروش به این نتیجه دست یافتند

که اقلام تعهدی شرکتهای تصاحب کننده در تصاحبهای نقدی در مقایسه با تصاحبهای غیر نقدی (از طریق مبادله سهام) از تفاوت معناداری برخوردار است.

فرضیه‌های تحقیق

به منظور بررسی فرضیه اصلی این پژوهش تحت عنوان «شرکتهای هدف (تحصیل

شده) در دوره قبل از تصاحب، سودهای گزارش شده خود را در جهت افزایش مدیریت می‌کنند، فرضیه‌های زیر آزمون می‌شود:

فرضیه ۱) شرکتهای هدف در دوره قبل از تصاحب، سودهای گزارش شده خود را در جهت افزایش مدیریت می‌کنند.

فرضیه ۲) شرکتهای هدف در صنعت ساخت سایر محصولات کانی غیرفلزی در دوره قبل از تصاحب، سودهای گزارش شده خود را در جهت افزایش مدیریت می‌کنند.

فرضیه ۳) شرکتهای هدف در صنعت ساخت مواد و محصولات شیمیابی در دوره قبل از تصاحب، سودهای گزارش شده خود را در جهت افزایش مدیریت می‌کنند.

فرضیه ۴) شرکتهای هدف در صنعت خودرو و ساخت قطعات در دوره قبل از تصاحب، سودهای گزارش شده خود را در جهت افزایش مدیریت می‌کنند.

روش تحقیق

با توجه به هدف اصلی این پژوهش مبنی بر ارزیابی تأثیرات استراتژی تصاحب بر شرکتهای هدف ایرانی، این پژوهش، کاربردی است. پژوهش اعمال یا عدم اعمال مدیریت سود شرکتهای تصاحب شده را بررسی، و سپس نتایج را به منظور دقیق‌تر با شرکتهای تصاحب نشده در صنعت مشابه (گروه کنترل) مقایسه خواهد کرد. بنابراین، نوع روش تحقیق، علی- مقایسه‌ای است.

هم‌چنین این تحقیق با توجه به اینکه از اطلاعات صورتهای مالی شرکتهای پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار در سالهای گذشته استفاده می‌کند و هیچ گونه دخالتی در

کنترل و تغییر اندازه متغیرها ندارد از نوع پس رویدادی است که در حوزه تحقیقات اثباتی حسابداری و مبتنی بر اطلاعات واقعی صورتهای مالی شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادران است. در این تحقیق با برداشت مستقیم، اطلاعات مورد نیاز از صورتهای مالی شرکت‌های نمونه داده‌های مورد نیاز برای آزمون فرضیه‌ها فراهم آمده است. قلمرو زمانی تحقیق یک دوره چهار ساله است که آغاز آن سال ۱۳۸۳ و پایان آن سال ۱۳۸۶ است؛ به عبارتی شرکت‌هایی مورد بررسی قرار خواهند گرفت که طی سالهای ۱۳۸۳ تا ۱۳۸۶ مورد تحصیل واقع شده‌اند. البته با توجه به اینکه به منظور آزمون فرضیه مدیریت سود نیازمند اطلاعات یک سال قبل و یک سال بعد از تاریخ معامله هستیم، اطلاعات بازه زمانی شش ساله ۱۳۸۲ تا ۱۳۸۷ مورد نیاز خواهد بود. سال ۱۳۸۷ جزء قلمرو زمانی تحقیق انتخاب نشد؛ زیرا همان‌طور که ذکر شد، اطلاعات سال ۱۳۸۸ نیز مورد نیاز خواهد بود که با توجه به سال تحقیق این اطلاعات در دسترس نبود.

جامعه آماری این تحقیق تمام شرکت‌های هدف ایرانی پذیرفته شده در بورس اوراق بهادران تهران است که دارای شرایط زیر باشند:

- ۱) به دلیل همسانی تاریخ گزارشگری، حذف تأثیرات فصلی و افزایش توان مقایسه اطلاعات، دوره مالی آنها به ۲۹ اسفند منتهی باشد.
- ۲) به دلیل لزوم وجود اطلاعات قابل اتکاء، قبل از سال ۱۳۸۲ در بورس اوراق بهادران پذیرفته شده باشند (با توجه به قلمرو زمانی تحقیق).
- ۳) سهام آنها طی دوره زمانی ۱۳۸۷ تا ۱۳۸۲ در بورس اوراق بهادران فعال باشند (با توجه به قلمرو زمانی تحقیق و اطلاعات مورد نیاز برای آزمون فرضیه).
- ۴) جزء شرکت‌های واسطه‌گری مالی یا سرمایه‌گذاری نباشند.

پس از اعمال این شرایط، جامعه آماری تحقیق مشخص شد و به دلیل برآش رگرسیون به تفکیک هر صنعت و لزوم وجود حداقل هشت مشاهده در هر صنعت (گال و لای^{۱۷}، ۲۰۰۸) برای این منظور، نمونه تحقیق با در نظر گرفتن شرایط یاد شده انتخاب شد. با توجه به اینکه تمام اطلاعات از طریق ترازنامه، صورت سود و زیان، صورت جریان

وجوه نقد و یادداشت‌های توضیحی صورتهای مالی شرکتهای مورد بررسی قابل دسترسی است، منبع اصلی اطلاعاتی، صورتهای مالی شرکتها است. لازم به ذکر است به دلیل عدم تطابق خروجی‌های نرم‌افزارهای رهاورد نوین و تدبیرپرداز با متن اصلی صورتهای مالی، داده‌های مورد نیاز مستقیماً از متن اصلی صورتهای مالی استخراج شده است.

در این تحقیق با توجه به نتایج متفاوت رویکرد ترازنامه‌ای و رویکرد جریان وجوه نقد در تحقیقات قبلی صورت گرفته در کشورهای دیگر از هر دو رویکرد با اعمال تغییراتی در رویکرد ترازنامه‌ای، به منظور محاسبه کل اقلام تعهدی استفاده خواهد شد و نتایج آن جداگانه مورد بررسی قرار می‌گیرد. تغییر صورت گرفته در محاسبه کل اقلام تعهدی تحت رویکرد ترازنامه‌ای بدین صورت است که با توجه به عدم تأثیر سود سهام پرداختنی به عنوان یک قلم بدھی جاری اما غیرعملیاتی در محاسبه اقلام تعهدی اثر این قلم ترازنامه‌ای از کل اقلام تعهدی حذف می‌شود. با اعمال تغییر صورت گرفته فرمول محاسبه کل اقلام تعهدی بنابر رویکرد ترازنامه‌ای به شرح زیر خواهد بود:

$$TA_{i,t} = (\Delta CA_{i,t} - \Delta Cash_{i,t}) - (\Delta CL_{i,t} - \Delta STD_{i,t} - \Delta DIV_{i,t}) - Dep_{i,t} \quad (1)$$

که در این رابطه:

$TA_{i,t}$ ، جمع کل اقلام تعهدی شرکت i در سال t

$\Delta CA_{i,t}$ ، تفاوت دارایی‌های جاری شرکت i در سال t نسبت به سال قبل

$\Delta Cash_{i,t}$ ، تفاوت وجهه نقد شرکت i در سال t نسبت به سال قبل

$\Delta CL_{i,t}$ ، تفاوت بدھی‌های جاری شرکت i در سال t نسبت به سال قبل

$\Delta STD_{i,t}$ ، تفاوت سهم جاری بدھی‌های بلندمدت شرکت i در سال t نسبت به سال قبل

$\Delta DIV_{i,t}$ ، تفاوت سود سهام پرداختی شرکت i در سال t نسبت به سال قبل

$Dep_{i,t}$ ، هزینه استهلاک دارایی‌های ثابت و نامشهود شرکت i در سال t است.

در رویکرد جریان وجهه نقد، عقیده حاکم است که اطلاعات موجود در وجهه نقد

حاصل از عملیات، معیار عینیتری برای ارزیابی عملکرد اقتصادی واحد تجاری است و از

این رو کمتر می تواند مورد دستکاری مدیریت قرار گیرد. اقلام تعهدی از طریق تفاوت سود خالص و وجوده نقد حاصل از فعالیتهای عملیاتی حاصل می شود:

$$TA_{i,t} = E_{i,t} - OCF_{i,t} \quad (2)$$

در این رابطه:

$TA_{i,t}$ ، جمع کل اقلام تعهدی شرکت i در سال t ؛
 $E_{i,t}$ ، سود خالص قبل از اقلام غیر مترقبه شرکت i در سال t و
 $OCF_{i,t}$ ، وجوده نقد حاصل از فعالیتهای عملیاتی شرکت i در سال t است.
 لازم به ذکر است در رویکرد جریان وجه نقد، جریان وجه نقد عملیاتی به شرح زیر محاسبه می شود:

جریان	جریان نقد مرتبه	جریان
جریان	عملیاتی	نقدی
	بازده	-
	سود	سود
	+ سهام	- سهام
	+ سرمایه گذاریها و	+ سرمایه گذاریها و
	طبق صورت	طبق صورت
	=	=
مرتبه با	نقدی	نقدی
عملیاتی	مالیات	مالیات
	بابت تأمین مالی	بابت تأمین مالی

$$\begin{aligned} & \text{جریان نقد مرتبه} \\ & \text{عملیاتی} \\ & \text{بازده} \\ & \text{سود} \\ & + \text{سهام} \\ & + \text{سرمایه گذاریها و} \\ & \text{طبق صورت} \\ & = \\ & \text{نقدی} \\ & \text{مرتبه با} \\ & \text{مالیات} \\ & \text{بابت تأمین مالی} \end{aligned} \quad (3)$$

جریان نقد عملیاتی مورد استفاده در این تحقیق بر اساس الزامات مقرر در بیانیه شماره ۹۵ استانداردهای حسابداری مالی امریکا است. آخرین نسخه الگوی تعدیل شده جونز، که توسط کوتاری^{۱۸} و همکارانش (۲۰۰۵) به منظور تفکیک اجزای اختیاری و غیر اختیاری اقلام تعهدی ارائه شد به صورت زیر است:

$$TA_{i,t}/A_{i,t-1} = \alpha(1/A_{i,t-1}) + \beta_1((\Delta REV_{i,t} - \Delta REC_{i,t})/A_{i,t-1}) + \beta_2(PPE_{i,t}/A_{i,t-1}) + \beta_3(ROA_{i,t-1}) + \varepsilon_{i,t} \quad (4)$$

در این رابطه، TA معرف مجموع اقلام تعهدی، A مجموع داراییها، REV مجموع درآمد (فروش)، PPE اموال، ماشین آلات و تجهیزات ناخالص، ROA بازده داراییها و α ، β_1 و β_2 ضرایب الگوی جونز است. الگوی مورد استفاده در این تحقیق به منظور جداسازی اقلام تعهدی اختیاری و غیراختیاری، الگوی ذکر شده است.

آمار توصیفی مربوط به متغیر پژوهش

با توجه به اینکه در این تحقیق برای محاسبه اقلام تعهدی اختیاری از دو رویکرد ترازنامه‌ای و جریان وجوه نقد استفاده شده، آمار توصیفی مربوط به متغیر پژوهش به تفکیک دو رویکرد در جدولهای شماره یک و دو ارائه شده است.

جدول شماره ۱: آمار توصیفی مربوط متغیر پژوهش - رویکرد ترازنامه‌ای

متغیر	آماره	هدف	شرکهای	مواد و محصولات	صنعت ساخت	صنعت ساخت	كل	صنعت خودرو و ساخت قطعات
تصاحب	میانگین انحراف معیار	قبل از میانگین	بیشترین هدف یکسال	کمترین شرکهای	-۰/۳۸۸۳	-۰/۱۶۴۴	-۰/۲۱۵۰	۸
اقلام تعهدی	تعداد مشاهدات	-۰/۵۶۱۲	کمترین	-۰/۳۸۸۳	-۰/۱۶۴۴	-۰/۲۱۵۰	-۰/۲۱۵۰	-۰/۲۱۵۰
شرکهای	تعداد مشاهدات	-۰/۷۱۴۱	کمترین	-۰/۱۸۳۱	-۰/۵۳۲۶	-۰/۲۱۲۵	-۰/۲۱۲۵	-۰/۲۱۲۵
هدف	تعداد مشاهدات	-۰/۶۲۴۰	بیشترین	۰/۴۳۲۱۰	۰/۲۳۴۴	۰/۲۵۹	۰/۲۵۹	۰/۲۵۹
یکسال بعد	تعداد مشاهدات	-۰/۲۲۱۷	میانگین	۰/۱۳۰۷	۰/۱۸۵۲	۰/۱۴۲۵	۰/۱۴۲۵	۰/۱۴۲۵
از تصاحب	تعداد مشاهدات	-	انحراف معیار	-	-	-	-	-
اقلام تعهدی	تعداد مشاهدات	-	کمترین	-۰/۲۱۱۸	-۰/۲۹۶۲	-۰/۳۸۹۳	-۰/۳۸۹۳	-۰/۳۸۹۳
شرکهای	تعداد مشاهدات	-	بیشترین	-	-	-	-	-
گروه کنترل	تعداد مشاهدات	-	میانگین	-	-	-	-	-
یکسال قبل	تعداد مشاهدات	-	انحراف معیار	-	-	-	-	-
از تصاحب	تعداد مشاهدات	-	-	-	-	-	-	-

جدول شماره(۲): آمار توصیفی مربوط متغیر پژوهش - رویکرد جریان وجود نقد

متغیر	آماره	هدف	شرکت‌های	صنعت ساخت مواد و محصولات	صنعت ساخت	صنعت ساخت مواد و ساخت قطعات
اقلام تعهدی	تعداد مشاهدات	۴۶	-۰/۵۳۰۱	-۰/۵۴۵۶	-۰/۲۰۱۲	-۰/۱۴۵۵
شرکت‌های بیشترین	کمترین	-۰/۵۴۵۶	-۰/۰۵۳۰۱	-۰/۰۵۴۵۶	-۰/۰۲۰۱۲	-۰/۱۴۵۵
هدف یک سال	بیشترین	۰/۳۰۹۵	۰/۳۷۲۵	۰/۱۰۷۹	۰/۰۱۵۹۸	۰/۰/۱۵۹۸
قبل از تصاحب	میانگین	۰	۰	۰	۰	۰
انحراف معیار	انحراف معیار	۰/۱۶۸۸	۰/۱۵۷۶	۰/۰۸۳۹	۰/۰/۱۰۱۹	۰/۰/۱۰۱۹
اقلام تعهدی	تعداد مشاهدات	۴۶	-۱/۰۳۰۰	-۰/۳۴۳۷	-۱/۵۵۵۸	-۰/۰/۱۷۰۸
شرکت‌های بیشترین	کمترین	-۰/۳۴۳۷	-۱/۰۳۰۰	-۰/۰/۱۷۰۸	-۰/۱۷۰۸	-۰/۰/۱۷۰۸
هدف یک سال	بیشترین	۰/۶۱۷۲	۴/۱۲۵۰	۰/۴۱۴۷	۰/۰/۱۹۴۴	۰/۰/۱۹۴۴
بعد از تصاحب	میانگین	۰	۰	۰	۰	۰
تصاحب	انحراف معیار	۰/۲۰۴۳	۰/۷۰۹۶	۰/۰/۹۴۰	۰/۰/۱۱۴۰	۰/۰/۱۱۴۰
اقلام تعهدی	تعداد مشاهدات	-	-	-۰/۴۱۶۷	-۰/۰/۴۲۴۶	-۰/۰/۱۴۸۵
شرکت‌های بیشترین	کمترین	-	-	-۰/۰/۴۰۱۵	-۰/۰/۶۴۶۹	۰/۰/۳۹۵۴
یک سال قبل از تصاحب	گروه کنترل	-	-	-۰/۰/۱۹۲۶	-۰/۰/۲۴۵۹	۰/۰/۱۷۲۲

یافته‌های تحقیق آزمون فرضیه‌ها و نتایج آن

لازم به توضیح است در این پژوهش اقلام تعهدی اختیاری که معرف مدیریت سود است با استفاده از الگوی جونز در سطح صنعت محاسبه شده است که با توجه به لزوم وجود حداقل هشت مشاهده در هر صنعت از کل شواهد گردآوری شده در این پژوهش که شامل ۸۰ نمونه در یازده صنعت متفاوت بوده است، صنایع با تعداد شواهد کمتر از هشت نمونه از جامعه آماری حذف شد و بقیه که شامل بر سه صنعت ساخت سایر محصولات کانی غیر فلزی، ساخت مواد و محصولات شیمیایی و خودرو و ساخت قطعات است، مورد آزمون قرار گرفت. برای محاسبات آماری و برآوردها از نرم افزار اس پی اس استفاده شده است.

نتایج آزمون فرضیه اول

ابتدا برای بررسی عادی بودن داده‌ها از آزمون کولموگروف-امیرنف^{۱۹} استفاده شده است که نرمال بودن داده‌ها تأیید شد؛ لذا، به منظور مقایسه میانگین اقلام تعهدی اختیاری (مدیریت سود) شرکتهای هدف (آزمایش) در یک سال قبل و یک سال بعد از تصاحب از آزمون پارامتریک t برای دو نمونه وابسته استفاده شده است. نتایج آزمون t با استفاده از رویکرد ترازنامه‌ای در جدول شماره ۳ و نتایج آزمون t با استفاده از رویکرد جریان وجوه نقد در جدول شماره ۴ آورده شده است.

جدول شماره ۳: اقلام تعهدی اختیاری کل شرکتهای هدف (گروه آزمایش) یک سال قبل و یک سال بعد از تصاحب- رویکرد ترازنامه‌ای

آزمون	آماره t	معناداری	نتیجه	سطح آماره t	انحراف از میانگین استاندارد	تعداد مشاهدات	اقلام تعهدی اختیاری شرکتهای هدف در یک سال قبل از تصاحب
	-۰/۴۸۶	۰/۶۲۷	پذیرش H_0	۰/۱۵۱۳	۰	۴۶	اقلام تعهدی شرکتهای هدف در یک سال بعد از تصاحب
	۰/۲۲۱۷						هدف در یک سال بعد از تصاحب

در هر دو رویکرد ترازنامه‌ای و جریان وجوه نقد میانگین مدیریت سود شرکتهای هدف در دوره قبل از تصاحب کمتر از میانگین مدیریت سود در دوره بعد از تصاحب است؛ لذا بخلاف فرض اصلی این پژوهش، فرض افزایش مدیریت سود در دوره قبل از تصاحب در شرکتهای هدف رد می‌شود. همچنین با توجه به اینکه میزان سطح معناداری از میزان خطای نوع اول α در سطح $0/05$ بزرگتر است، فرض H_0 پذیرفته می‌شود و در سطح اطمینان $0/95$ می‌توان ادعا کرد که بین میانگین اقلام تعهدی اختیاری یک سال قبل و یک سال بعد از تصاحب شرکتهای هدف تفاوت معناداری نیست. بنابراین، می‌توان نتیجه گرفت که مدیریت سود نه در جهت افزایش آن و نه در جهت کاهش آن در دوره قبل از تصاحب صورت نگرفته است.

جدول شماره ۴: اقلام تعهدی اختیاری کل شرکتهای هدف (گروه آزمایش) یک سال قبل و یک سال بعد از تصاحب- رویکرد جریان وجوه نقد

آزمون	معناداری	نتیجه	سطح	انحراف از آماره t	تعداد مشاهدات	میانگین استاندارد
اقلام تعهدی اختیاری						
				۰/۱۵۷۶	۴۶	شرکتهای هدف در
یک سال قبل از تصاحب						
H_0	پذیرش	۰/۰۶۹	-۱/۸۱۹			اقلام تعهدی شرکتهای
				۰/۷۰۹۶	۴۶	هدف در یک سال بعد از صاحب

نتایج آزمون فرضیه دوم

با توجه به اینکه تعداد نمونه مورد بررسی در این فرضیه و دو فرضیه بعد از ۲۵ مورد کمتر بود، به منظور مقایسه میانگین اقلام تعهدی اختیاری (مدیریت سود) شرکتهای هدف (آزمایش) در یک سال قبل و یک سال بعد از تصاحب و همین طور برای مقایسه با شرکتهای گروه کنترل به ترتیب از آزمونهای ناپارامتریک ویلکاکسون برای دو جامعه وابسته و یومن ویتنی برای دو جامعه مستقل استفاده شد (سیگل، ۱۳۷۲). نتایج آزمون فرضیه دوم با استفاده از رویکرد ترازنامه‌ای در جدول شماره ۵ و با استفاده از رویکرد جریان وجوه نقد در جدول شماره ۶ آورده شده است.

۱۱۲/ تأثیر استراتژی تصاحب شرکتها بر مدیریت سود

جدول شماره ۵: اقلام تعهدی اختیاری گروه آزمایش یک سال قبل و یک سال بعد از تصاحب و شرکتهای گروه کنترل یک سال قبل از تصاحب در «صنعت ساخت سایر محصولات کانی غیر فلزی» - رویکرد ترازنامه‌ای

تصویب ساخت سایر محصولات کانی غیر فلزی	تعداد مشاهدات	انحراف از میانگین	آماره Z	سطح	نتیجه معناداری آزمون	اقلام تعهدی اختیاری
اقلام تعهدی اختیاری						
شرکتهای هدف در یک سال	۲۲	۰	۰/۱۱۰۳			قبل از تصاحب
اقلام تعهدی اختیاری						
شرکتهای هدف در یک سال	۲۲	۰	۰/۱۳۰۷			بعد از تصاحب
اقلام تعهدی اختیاری در						
شرکتهای هدف (آزمایش)	۲۲	۰	۰/۱۱۰۳			در یک سال قبل از تصاحب
اقلام تعهدی اختیاری در						
شرکتهای گروه کنترل در یک سال قبل از تصاحب	۲۲	۰	۰/۱۳۶۷			

همانند فرضیه اول در این فرضیه نیز در هر دو رویکرد ترازنامه‌ای و رویکرد جریان وجود نقد میانگین مدیریت سود شرکتهای هدف در دوره قبل از تصاحب کمتر از میانگین مدیریت سود در دوره بعد از تصاحب است.. همین طور میانگین مدیریت سود شرکتهای هدف در دوره قبل از تصاحب در مقایسه با شرکتهای گروه کنترل در رویکرد ترازنامه‌ای کمتر، و در رویکرد جریان وجود نقد برابر است؛ لذا برخلاف فرض اصلی پژوهش، فرض افزایش مدیریت سود در دوره قبل از تصاحب در شرکتهای هدف در صنعت ساخت سایر محصولات کانی غیرفلزی رد می‌شود. از طرفی با توجه به معنادار نبودن تفاوت در میانگین

مدیریت سود شرکتهای هدف در دوره قبل و بعد از تصاحب در این صنعت و همچنین معنادار نبودن تفاوت میانگین مدیریت سود شرکتهای هدف و شرکتهای گروه کنترل قبل از تصاحب، می‌توان ادعا کرد مدیریت سود در این صنعت نه در جهت افزایش آن و نه در جهت کاهش آن در دوره قبل از تصاحب صورت نگرفته است.

جدول شماره ۶: اقلام تعهدی اختیاری گروه آزمایش یکسال قبل و یکسال بعد از تصاحب و شرکتهای گروه کنترل یکسال قبل از تصاحب در «صنعت ساخت سایر محصولات کانی غیرفلزی» - رویکرد جریان وجوده نقد

آزمون	آزمون	آماره Z	نحوه	نتیجه	تعداد	صنعت ساخت سایر محصولات کانی غیرفلزی
اقلام تعهدی اختیاری						
				۰/۱۶۸۸	۰	۲۲
شرکتهای هدف در یکسال قبل از تصاحب						
H_0	پذیرش	۰/۵۲۷	-۰/۶۳۳			
اقلام تعهدی اختیاری						
				۰/۲۰۴۳	۰	۲۲
شرکتهای هدف در یکسال بعد از تصاحب						
H_0	پذیرش	۰/۵۹۸	-۰/۵۲۸			
اقلام تعهدی اختیاری در شرکتهای هدف (آزمایش)						
				۰/۱۶۸۸	۰	۲۲
در یک سال قبل از تصاحب						
اقلام تعهدی اختیاری در شرکتهای گروه کنترل در یک سال قبل از تصاحب						
				۰/۱۹۲۶	۰	۲۲

نتایج آزمون فرضیه سوم

نتایج آزمون فرضیه سوم با استفاده از رویکرد ترازنامه‌ای و رویکرد جریان وجوده نقد به ترتیب در جدول شماره ۷ و ۸ آورده شده است.

جدول شماره ۷: اقلام تعهدی اختیاری شرکتهای گروه آزمایش یکسال قبل و یکسال بعد از تصاحب و شرکتهای گروه کنترل یکسال قبل از تصاحب در «صنعت ساخت مواد و محصولات شیمیایی - رویکرد ترازنامه‌ای»

			نتیجه	سطح	آماره Z	انحراف از میانگین استاندارد	تعداد مشاهدات	صنعت ساخت مواد و محصولات شیمیایی
								اقلام تعهدی اختیاری شرکتهای
					۰/۰۸۶۳	۰	۱۶	هدف در یکسال قبل از تصاحب
پذیرش					۰/۷۹۶	-۰/۲۵۹		اقلام تعهدی اختیاری شرکتهای
								هدف در یکسال بعد از تصاحب
					۰/۱۸۵۲	۰	۱۶	اقلام تعهدی اختیاری در شرکتهای
					۰/۰۸۶۳	۰	۱۶	هدف (آزمایش) در یکسال قبل
					۰/۷۳۴	-۰/۳۳۹		از تصاحب
								اقلام تعهدی اختیاری در
H ₀								شرکتهای گروه کنترل در
								یکسال قبل از تصاحب

همان‌طور که در جدولهای ۷ و ۸ ملاحظه می‌شود در هر دو رویکرد ترازنامه‌ای و جریان وجود نقد میانگین مدیریت سود شرکتهای هدف در دوره قبل از تصاحب بیشتر از میانگین مدیریت سود در دوره بعد از تصاحب است. همچنین میانگین مدیریت سود شرکتهای هدف در دوره قبل از تصاحب در مقایسه با شرکتهای گروه کنترل در رویکرد جریان وجود نقد بیشتر و در رویکرد ترازنامه‌ای برابر است؛ لذا مطابق با فرض اصلی پژوهش، مدیریت سود در دوره قبل از تصاحب در جهت افزایش بوده است، ولی با توجه به اینکه در هر دو رویکرد ترازنامه‌ای و جریان وجود نقد در هر دو حالت مقایسه عملکرد قبل و بعد شرکتهای هدف (آزمایش) و مقایسه عملکرد شرکتهای هدف با شرکتهای گروه کنترل، میزان سطح معناداری از میزان خطای نوع اول α در سطح ۰/۰۵ بزرگتر است،

فرض H_0 پذیرفته می‌شود و در سطح اطمینان ۹۵٪ می‌توان ادعا کرد که بین میانگین اقلام تعهدی اختیاری یک سال قبل و یک سال بعد از تصاحب شرکتهای هدف و همین طور بین میانگین اقلام تعهدی اختیاری شرکتهای هدف و شرکتها گروه کنترل یک سال قبل از تصاحب در صنعت ساخت مواد و محصولات شیمیایی تفاوت معناداری نیست؛ لذا با توجه به معنادار نبودن تفاوت در میانگین مدیریت سود می‌توان ادعا کرد مدیریت سود در صنعت در این هیچ یک از دو رویکرد و در هیچ یک از دو حالت مقایسه نه در جهت افزایش آن و نه در جهت کاهش آن در دوره قبل از تصاحب صورت نگرفته است.

جدول شماره ۱: اقلام تعهدی اختیاری شرکتهای گروه آزمایش یک سال قبل و یک سال بعد از تصاحب و شرکتهای گروه کنترل یکسال قبل از تصاحب در «صنعت ساخت مواد و محصولات شیمیایی»- رویکرد جریان وجوده نقد

	آزمون	معناداری	آزمون	نتیجه	سطح	آماره Z	انحراف از استاندارد	تعداد مشاهدات	صنعت ساخت مواد و محصولات شیمیایی
								۱۶	اقلام تعهدی اختیاری شرکتهای هدف
							۰/۰۸۳۹	۰	در یک سال قبل از تصاحب
							۰/۴۰۸	۰/۰۸۲۷	پذیرش
H_0							۱/۰۹۴۰	۰	اقلام تعهدی اختیاری شرکتهای هدف
							۱/۰۹۴۰	۱۶	در یک سال بعد از تصاحب
							۰/۰۸۳۹	۰	اقلام تعهدی اختیاری در شرکتهای
							۰/۰۵۹۸	۰/۰۵۲۸	هدف در یک سال قبل از تصاحب
H_0							۰/۲۴۵۹	۰	اقلام تعهدی اختیاری در شرکتهای
								۱۶	گروه کنترل در یک سال قبل از تصاحب

نتایج آزمون فرضیه چهارم

نتایج آزمون فرضیه چهارم با استفاده از رویکرد ترازنامه‌ای و رویکرد جریان وجوده نقد به ترتیب در جدولهای شماره ۹ و ۱۰ آورده شده است.

جدول شماره ۹: اقلام تعهدی اختیاری شرکتهای گروه آزمایش یکسال قبل و یکسال بعد از تصاحب و شرکتهای گروه کنترل یکسال قبل از تصاحب در «صنعت خودرو و ساخت قطعات»- رویکرد ترازنامه‌ای

آزمون	معناداری	آماره Z	سطح	نتیجه	انحراف از استاندارد	میانگین	تعداد مشاهدات	صنعت خودرو و ساخت قطعات
	پذیرش	۰/۱۴۴۹	-۱/۲۶۰	-۰/۲۰۸	۰/۲۰۸	۰	۸	اقلام تعهدی اختیاری شرکتهای هدف در یکسال قبل از تصاحب
H ₀		۰/۱۴۲۵	-۰/۳۱۵	۰/۷۵۳	۰/۷۵۳	۰	۸	اقلام تعهدی اختیاری شرکتهای هدف در یکسال بعد از تصاحب
	پذیرش	۰/۱۴۴۹	-۰/۳۱۵	۰/۷۵۳	۰/۷۵۳	۰	۸	اقلام تعهدی اختیاری در شرکتهای هدف (آزمایش) در یکسال قبل از تصاحب
H ₀		۰/۴۲۱۳	-۰/۰۵۹۱	۰/۰۵۹۱	۰/۴۲۱۳	۸		گروه کنترل در یکسال قبل از تصاحب

همان طور که در جدول شماره ۹ ملاحظه می‌شود در رویکرد ترازنامه‌ای میانگین مدیریت سود شرکتهای هدف در دوره قبل از تصاحب از میانگین مدیریت سود در دوره بعد از تصاحب است. در رویکرد جریان وجوده نقد (جدول شماره ۱۰) میانگین مدیریت سود شرکتهای هدف قبل از تصاحب با یکدیگر برابر است. همچنین همان‌طور که در جدولهای شماره ۹ و ۱۰ ملاحظه می‌شود در هر دو رویکرد، میانگین مدیریت سود شرکتهای هدف در دوره قبل از تصاحب در مقایسه با شرکتهای گروه کنترل در همان

دوره زمانی کمتر است؛ لذا برخلاف فرض اصلی پژوهش، مدیریت سود در دوره قبل از تصاحب در جهت افزایش نبوده است. از طرفی با توجه به معنادار نبودن تفاوت در میانگین مدیریت سود شرکتهای هدف در دوره قبل و بعد از تصاحب در این صنعت و همچنین تفاوت در میانگین مدیریت سود شرکتهای هدف و شرکتهای گروه کترل قبل از تصاحب، می‌توان ادعا کرد مدیریت سود در این صنعت نه در جهت افزایش آن و نه در جهت کاهش آن در دوره قبل از تصاحب صورت نگرفته است.

جدول شماره ۱: اقلام تعهدی اختیاری شرکتهای گروه آزمایش یکسال قبل و یکسال بعد از تصاحب و شرکتهای گروه کترل یکسال قبل از تصاحب در «صنعت خودرو و ساخت قطعات»

رویکرد جریان وجوده نقد

		نتیجه	آماره Z	انحراف از استاندارد	میانگین	تعداد مشاهدات	صنعت خودرو و ساخت قطعات
پذیرش H ₀	۱	۰/۰۰۰	۰/۱۰۱۹	۰	۸	۸	اقلام تعهدی اختیاری شرکتهای هدف در یکسال قبل از تصاحب
		۰/۱۱۴۰	۰/۱۱۴۰	۰	۸		اقلام تعهدی اختیاری شرکتهای هدف در یکسال بعد از تصاحب
پذیرش H ₀	۰/۸۳۴	-۰/۲۱۰	۰/۱۰۱۹	۰	۸	۸	اقلام تعهدی اختیاری در شرکتهای هدف (آزمایش) در یکسال قبل از تصاحب
		۰/۱۷۲۲	۰/۱۷۲۲	۰/۰۲۰۷	۸		اقلام تعهدی اختیاری در شرکتهای گروه کترل در یکسال قبل از تصاحب

نتیجه‌گیری و پیشنهادها

در این تحقیق هیچ شواهدی در خصوص مدیریت سود در دوره قبل از تصاحب توسط شرکتهای هدف به دست نیامد. با توجه به تحقیق استرود (۱۹۹۷/۱۹۹۸)، که با بررسی در مورد شرکتهای هدف به تفکیک تصاحب‌های از نوع دوستانه و خصم‌انه به نتایج متفاوتی در مورد مدیریت سود در دوره قبل از تصاحب دست یافت به طوری که نتایج

پژوهش وی نشان داد، مدیران شرکتهایی که هدف تصاحب خصمانه بوده‌اند به شکل منظم از اقلام تعهدی افزاینده سود در دوره قبل از تصاحب استفاده کرده‌اند، در حالی که طبق پژوهش یاد شده هیچ‌گونه شواهدی دال بر استفاده منظم از اقلام تعهدی افزاینده سود توسط مدیران شرکتهای مورد هدف تصاحب دوستانه یافت نشد.

با توجه این موارد می‌توان نتیجه گرفت که یکی از دلایل رد فرضیه‌های این تحقیق می‌تواند دوستانه بودن تصاحب‌های انجام گرفته در بازه زمانی مورد بررسی این تحقیق باشد. همچنین این نتیجه با توجه به نتایج تحقیق تیلور و ادی (۱۹۹۹) نیز که مدیریت سود شرکتهای هدف را در دوره قبل از تصاحب به تفکیک تصاحب‌های از نوع دوستانه و از نوع خصمانه بررسی کرده است، تقویت می‌کند. نتایج تحقیق تیلور و ادی (۱۹۹۹) نشان می‌دهد شرکتهای هدف در تصاحب‌های دوستانه در دوره قبل از تصاحب مطابق با پیش‌بینی انجام شده اقلام تعهدی اختیاری منفی در صورتهای مالی خود نشان دادند ولی این اقلام قابل ملاحظه نیست و شرکتهای هدف در تصاحب‌های از نوع خصمانه برخلاف فرض تحقیق اقلام تعهدی منفی قابل توجهی در صورتهای مالی خود در دوره قبل از تصاحب نشان دادند که این امر می‌تواند بنابر یافته‌های تحقیقات دیچو^{۲۰} و همکاران (۱۹۹۵) به دلیل عدم تمایز صحیح بین اقلام تعهدی اختیاری و غیراختیاری باشد.

با توجه به این نتیجه گیری پیشنهاد می‌شود در بررسی استراتژی تصاحب شرکتها بر مدیریت سود، شیوه تصاحب شرکتها از لحاظ دوستانه یا خصمانه بودن آنها مدنظر قرار گیرد. همچنین از آنجاکه هیچ‌گونه شواهدی مبنی بر مدیریت سود توسط شرکتهای هدف قبل از تصاحب به دست نیامد، صرف نظر از دوستانه یا خصمانه بودن تصاحب‌ها، این امر ممکن است حاکی از مدیریت منفعلانه شرکتهای هدف باشد؛ لذا پیشنهاد می‌شود با توجه به این که تصاحبها می‌توانند در عملکرد آینده شرکتها نقش اساسی داشته باشد، مدیریت شرکتهای هدف به صورت فعلانه در برابر تصاحب شرکت واکنش نشان دهند.

یادداشتها

- | | |
|---------------------------------|-----------------------|
| 1. Mergers | 2. Acquisition |
| 3. Hubbard | 4. Ikeda and Doi |
| 5. Ben-Amar and Missonier-Piera | 6. Taylor and Eddey |
| 7. Takeover Bid | 8. Easterwood |
| 9. Targets of Takeover | 10. Evangelos |
| 11. Wang and Erickson | 12. Pungalia and Vijh |
| 13. Louis | 14. Baik |
| 15. Botsari and Meeks | 16. Gang |
| 17. Gul and Lai | 18. Kothari |

منابع و مأخذ

- سیگل، سیدنی، (۱۳۷۲)، «آمار غیرپارامتری». ترجمه: یوسف کریمی، تهران، انتشارات علامه طباطبایی، ص ۴۳.

- عارفی، اصغر، (۱۳۸۵)، «بررسی عملکرد تصاحب شرکتها در ایران»، رساله دکتری، دانشگاه شهید بهشتی.

- Baik, B., Kang, J.K., and Morton, R. (2007). Earnings Management in Takeovers of Privately Held Targets, *Working Paper*, Seoul National University.
- Ben-Amar, W. and Missonier-Piera, F. (2008). Earnings Management by Friendly Takeovers Targets, *International Journal of Managerial*, Vol. 4, No. 3, pp 232-243.
- Botsari, A., and Meeks, G. (2008). Do Acquirers Manage Earnings Prior to Share for Share Bid?, *Journal of Business Finance and Accounting*, Vol. 35 pp. 633-670.
- Dechow, P.M., Sloan, R.G., and Sweeney, A.P. (1995), Detecting Earnings Management. *The Accounting Review*, Vol. 70, pp 193-225.
- Easterwood, C.M. (1997/1998). Takeovers and Incentives for Earnings Management: An Empirical Analysis, *Journal of Applied Business Research*. Vol. 14, No. 1, pp 29-47.
- Evangelos, K. (2005). Firm Acquisitions and Earnings Management: Evidence from Greece”, *Managerial Accounting Journal*, Vol. 20 No.7, pp 663-378.
- Gong, G., Louis, H. and Sun, A. (2008), Earnings Management, lawsuits, Stock-for-Stock Acquirer's Market Performance, *Journal of Accounting and Economics*, Vol. 46, pp. 62-77.
- Gul, F.A, and Lai, K. W. (2008). Was Audit Quality of Laventhal and Horwath Poor?. *Journal of Accounting and Public Policy*, Vol. 27, pp 217-237.
- Hubbard, N. (1999). Acquisition: Strategy and Implementation. *Working Paper*, Uacmillan Business.

- Ikeda, R. and Doi, N., (1983). The Performances of Merging Firma in Japanese Manufacturing Industry. *The Journal of Industrial Economics*. Vol. 16 No. 3, pp.257-266.
- Kothari, S.P., Leone, A. and Wasley, C. (2005). Performance Matched Discretionary Accruals. *Journal of Accounting and Economics*, Vol. 39No . 1, pp. 161-197.
- Louis, H., (2004), Earnings Management and Market Performance of Acquiring Firms, *Journal of Financial Economics*, Vol. 74 pp 121-148.
- Pungaliya, R. S. and Vijh, A. M. (2009). Do Acquiring Firms Manage Earnings?. *Working Paper*. The University of Iowa.
- Taylor, S.L., and Eddey, P.H. (1999). Directors' Recommendations on Takeover Bids and the Management of Earnings: Evidence from Australian Takeovers, *Abacus*, Vol. 35, No. 1, pp. 29 45.
- Wang, S. and Erickson, M. (1999). Earnings Management by Acquiring Firms in Stock for Stock Mergers. *Journal of Accounting and Economics*, Vol. 27, pp. 149-176